

Als Unternehmen im Bereich Additive Manufacturing sind wir auf der Suche nach Persönlichkeiten, die mit Offenheit und Engagement zukunftsweisende Lösungen finden und umsetzen. An unserem Firmensitz in Tamm bei Stuttgart entwickeln wir in einem jungen Team 3D-Metalldruck-Technologien weiter und gestalten die Branche innovativ mit.

Unsere Vision: Technologien für jeden verständlich und mit einem Klick verfügbar.
Unsere Mission: Mit unseren Lösungen die Nutzung von Technologien vereinfachen, sodass jeder sie verstehen und erfolgreich nutzen kann – empowering great minds.
Nur gemeinsam können wir erfolgreich sein: Nutze die Chance und werde ab sofort Teil unseres Teams!

Technical Sales Manager EMEA

Deine Aufgaben

- Umsetzung und Erreichung unser Vertriebsziele
- Aktive Marktentwicklung in verschiedenen Zielbranchen zusammen mit den lokalen Vertragspartnern und deren Mitarbeiter
- Mit deinem Applikations-, Design4Additive- und LBPF/Metall 3D-Druck Know-How befähigst und unterstützt du unsere Vertriebspartner
- Teilnahme an Veranstaltungen, Kundeseminaren und Messen, um den Markt zu entwickeln und neue Kunden für One Click Metal zu gewinnen
- Identifikation von Use Cases mit Kunden und deren Aufbereitung mit der Marketingabteilung für die externe Nutzung
- Kontaktperson zu unseren lokalen Vertriebspartnern
- Vorbereitung und Durchführung von Schulungen für Vertriebspartner in LPBF: Konstruktion, Datenaufbereitung, Druck, Nachbearbeitung, Kostenkalkulation/Business Cases, etc.)
- Schulung, Umsetzung und Einhaltung der OCM-Prozesse und Standards an der Schnittstelle zum Partner
- Ausbildung und Befähigung der Partner zur Erstellung von anwendungsspezifischen Kostenkalkulationen und Machbarkeitsstudien sowie Unterstützung bei der Teilnahme an Telefonaten der Partner mit Kunden.

Wir suchen

- Abgeschlossene Studium als Wirtschaftsingenieur, Maschinenbau oder ein vergleichbares Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung mit L-PBF
- Sales-Gen
- Analytisches Denkvermögen gepaart mit absoluter Vertraulichkeit und Diskretion sowie hoher Loyalität und Zuverlässigkeit
- Eigenständige, zielorientierte, agile und strukturierte Arbeitsweise und ein ausgeprägtes Organisations- sowie Koordinationsvermögen
- Flexibilität und Teamgeist
- Reisebereitschaft (20-30%)
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Bist du bereit Teil unseres Teams zu werden? Über Deine Bewerbung, gerne mit Referenzen, freut sich: Gerrit Brüggemann, CEO One Click Metal: Gerrit.brueggemann@oneclickmetal.com